



mirzabulids
@MIRZABULIDS



2 PROMPT • 1 PANO • KOLTUĞU KOVALAYAN TARAYICI • 2026

Uçuşunu ücretsiz business class'a yükselt

Çoğu insan hiç belirli bir uçuşa doğrultmadığı millerin, puanların ve kart avantajlarının üstünde oturuyor. Bu on dakikalık yol.

Claude elindeki bütün yükseltme para birimlerini çıkarıyor, bu uçuş için seçeneklerini bir panoya diziyor, sonra bir tarayıcı açıp koltuğun peşine düşüyor.

İçinde ne var

Videodaki iki prompt, gerçekten çıkacağı şekilde geliştirilmiş hali. Pano, Chrome bağlantısı, Akıllı teklif rakamı, Mil, sertifikası, banka puanı, kart ve nakit teklif sıralaması. Üç bonus prompt. Hatalar ve tek sayfalık özet.

Promptlar İngilizce

Bilerek öyle bıraktı. Havayolu siteleri ve program kuralları İngilizce, model o dilde daha isabetli çalışıyor. Kopyala, köşeli parantezleri doldur, yapıştır.

BAŞLAMADAN

Sandığından fazla yükseltme gücün var

Bunu önümüzdeki ay olan bir uçuşumda denedim ve işe yaradı. Gizli bir şey bulduğum için değil, havayolu uygulamasının hiç sormadığı tek bir soruyu sonunda sordüğüm için: **bu uçuşu yukarı taşıyabilecek elimde gerçekte ne var?**

Çoğu insanın cevabı, sandığından fazlası ve dört beş farklı yere dağılmış halde. Bir hesapta mil. O havayoluna transfer edilebilen banka puanları. Listede seni öne alan bir kart. Check-in'de beliren bir nakit teklif. Belki hiç açılmamış bir teklif penceresi. Kimse bunları toplamadığı için kimse kullanmıyor.

Claude topluyor. Havayolunu ve rezervasyon kodunu veriyorsun, kartların ve puanların hakkında her soruluyor ve ön kabine giden her yolu sıralı bir liste halinde geri veriyor. Sonra Chrome bağliyen havayolunun sitesine gidip tıklamaları kendisi yapıyor.

YÜKSELTME PARA BİRİMİ NEDİR		
Koltuğunu öne taşımak için harcanabilen, uygulanabilen ya da dayanabilen her şey. Havayolu milleri. Elit statüden gelen yükseltme sertifikaları. Havayolunun programına geçen banka puanları. Yükseltme listesindeki yerini yükselten kart avantajları. Rezervasyondaki nakit teklif. Havayolun açık artırma yapıyorsa bir teklif. Her biri ayrı bir kapı ve Claude hepsine bakıyor.		

Yedi kapı, bir bakışta

İPUÇU
Bütün yöntem tek bir fikre dayanıyor: her uçuş için tek kapiya değil, tek uçuş için her kapiya bak. Bir yığın puanı gerçek bir koltuğa çeviren şey bu.

PROMPT 1

Elindeki her şeyi haritala

Claude'u aç ve bunu yapıştı. Önce seni sorguluyor, sonra her şeyi haritalayıp panoyu kuruyor. Dört köşeli parantezi doldur, sonra soruları biletin açırken tek mesajda cevapla: **bilet sınıfı harfi, uçuş numarası ve onaylı bir koltuk için ödeyeceğin en yüksek nakit.**

PROMPT 1 • YÜKSELTME DENETİMİ		
I'm flying [AIRLINE], confirmation code [CODE], on [DATE] from [CITY] to [CITY]. I want to upgrade this exact flight to first or business class. You can't see my booking, so work from what I tell you.		
Before you answer anything, interview me: ask every question you need about my credit cards, the miles and points I have (airline, bank, hotel), my elite status, and what I paid for this ticket and the fare class if I know it. Ask all your questions at once in one batch, and only the ones that matter.		
Once I've answered, map out every upgrade currency I own that could touch this flight: airline miles, upgrade certificates, transferable bank points, card perks and credits, cash upgrade offers, and upgrade bidding if my airline does it. Use web search for the current rules of my airline's program, and say clearly when a price is an estimate.		
Then build me an interactive artifact called My Upgrade Power Dashboard: one card per currency showing what I have, what it would cost for this flight, whether it can confirm now or only waitlist, and a plain-English rating of how likely it is to work. Rank the paths from best to worst and tell me the single move you'd make first.		

Neden böyle yazıldı. "You can't see my booking" cümlesi, Claude'un rezervasyonuna bakmış gibi konuşmasını engelliyor. Bakamıyor. Her şey senin cevaplarından geliyor, sorgunun önemli bu yüzden.

"Use web search for the current rules" asil işi yapıyor. United sabit yükseltme tablosunu 2025 sonunda kaldırdı ve artık mil yükseltmelerini uçuş başına fiyatlıyor. Delta bunları nakit teklife göre fiyatlıyor. Arama olmadan Claude, artık var olmayan bir tabloyu kendinden emin şekilde okur. "Build me an interactive artifact" ise işin güzelleştiği yer: bir duvar dolusu yazı yerine tıklayıp gezebileceğin küçük bir uygulama alıyorsun.

PANO

Yükseltme Gücü Panosu'nu okumak

Bunu San Francisco'dan Newark'a bir United uçuşu için çalıştırdığımda Claude, her para birimi için bir kart olmak üzere on kartlık bir pano döndü, en üstte "lık hamle" adında sabitlenmiş bir kutu vardı. Her bölümün ne demek olduğu:

ALAN	SANA NE SÖYLÜYÖR
Elindeki	Bakilyen ya da avantajın, senin söylediğin gibi.
Bu uçuşa maliyeti	Gereken mil, nakit ya da puan. Claude canlı fiyatı göremediysen TAHMİN diye işareter.
Onaylanır mı, listeye mi girer	En önemlisi bu. Onaylanan yol koltuğu bugün kilitler. Bekleme listesi ise bir umut.
İhtimal	Düz Türkiye: büyük ihtimal, yazı tura, zayıf ihtimal, çıkmaz. Kabin büyüklüğü, rota, statün ve zamanlamaya göre.
Nasıl yapılır	Tıklayacağın yer ya da arayacağın numara, aramakla uğraşma diye.

Test uçuşu neye benziyordu. Silver statü, 84.000 United mili, 120.000 Chase puanı, bir Explorer kart ve premium bir kıtalar arası hatta 312 dolarlık ekonomi bileti. Pano şöyle sıraladı: önce rezervasyondaki mil yükseltmesi (hatalar öncesinde onaylanabilecek tek yol), onu doldurmak için Chase puanları, B planı olarak 24 saat kala ve kapıda tekrar bakılacak nakit teklif, zayıf ihtimal olarak da yanına eklenen ücretsiz Silver yükseltmesi. Explorer kartın öncelikli işi işe yaradığını, Amex ve Marriott puanlarını bir bileit için çıkırmaz olduğunu ve United'in teklif sistemini değiştirdiğini doğru iletirdi.

O son kısım önemli. Videoda "teklifi ver" diyorum ve teklif sistemi olan havayollarında olan tam olarak bu. American, Delta ve United'da verilecek bir teklif yok, o yüzden pano seni millere, nakit tekliflere ve listeye yönlendiriyor. Aşağıda ikisi de var.

ETKİLEŞİMLİ PARÇALARI İSTE
Claude milin sana değeri için bir kayırdı, "sadece onaylanabilen yollar" filtresi ve maliyete göre sıralama ekliyor. Eklemeyse şunu yaz: "Add a slider for my miles value and a filter that shows only the paths that can confirm before departure." Saniiyeler içinde yeniden kurar.

İPUÇU
Panodaki insanları şaşırtan bir kural: ortak havayolu milleri başka bir havayolunun biletiini yükseltmez. Virgin Atlantic puanlarını Delta koltuğu alınır ama Delta'nın sattığı bir bileti yükseltmez. Banka puanlarını sadece ortaklara geçiyorsa bunlar yükseltmeyi değil, yeni bir rezervasyonu besler.

CHROME

Claude koltuğu kovalasın diye Chrome'u bağla

Videodaki numara bu. Claude in Chrome, Anthropic'in tarayıcı eklentisi. Bağlandığında Claude havayolunun sitesini senin kendi Chrome'unda, zaten giriş yapmış olduğun yerde açıp yükseltme adımlarını sen izlerken tıklayabiliyor. Ücretli planlarda çalışıyor (Pro, Max, Team ve Enterprise).

ADIM	Eklentiyi kur
1	Chrome'da Chrome Web Mağazası'nı aç, Claude in Chrome ara, Chrome'a Ekle'ye tıkla ve Claude hesabına giriş yap. Hep görünür kalsın diye sabitle: yapboz simgesi, sonra Claude'un yanındaki işne.
ADIM	Claude'da bağlantıyı aç
2	Claude'da sol tarafta Customize , sonra Connectors (aynı sayfa Ayarlar altında da var), Claude in Chrome'u bul, Configure'a tıkla ve aç. Videoda "Google Chrome'u arat" diyorum: arama kutusuna Chrome yaz, çıkan bu.
ADIM	Sohbette etkinleştir
3	Sohbetine dön, mesaj kutusunun yanındaki bağlantılar menüsünü aç (artı ya da araçlar düğmesi) ve o sohbet için Claude in Chrome'u aç. Her yeni sohbetle varsayılan olarak kapalı geliyor. İnsanların en çok kağırdığı adım bu.
ADIM	Önce havayoluna giriş yap
4	Prompt'u göndermeden önce havayolunun sitesini bir Chrome sekmesinde aç ve kendin giriş yap. Claude senin açık oturumunun içinde çalışır. Havayolu çıkıfını asla sohbet etme yapıştırma.
CLAUDE KENDİ TARAYICISINI AÇIN İSTERSEN	
Claude'u kendi Chrome'undan uzak tutmak istiyorsan masaüstü uygulamasında Cowork görevleri için yerleşik bir tarayıcı var. Masaüstü uygulamasında: Ayarlar, sonra Cowork, sonra Preferred browser altında Built-in browser. Claude yan panelde kendine ait yalıtılmış bir tarayıcı alıyor, her yeni siteye işlem yapmadan önce soruyor ve izin verirken kayıtlı girişlerini işe aktarabiliyor. Aynı promptlar, aynı sonuç.	
DİKKAT	
Sorun giderme: Claude sayfayı göremediğini söylerse sekmeyi yenile ve eklentinin o güncelle açık olduğunu kontrol et. Masaüstü uygulamasına bağlanmadysa eklentinin güncelle ve Connectors'da Claude in Chrome düğmesinin açık olduğundan emin ol. Finans ve banka siteleri varsayılan olarak engelli, havayolu siteleri sorun değil. Tarayıcı oturumları normal kullanımlı limitinden düşer.	

PROMPT 2

Git, koltuğu al

Chrome bağlı ve havayolu sekmesinde giriş yapmışken, bunu panonun olduğu aynı sohbeite gönder. Böylece Claude para birimlerini ve limitlerini zaten biliyor.

PROMPT 2 • KOVALAMACA
Go to [AIRLINE]'s website in Chrome. I'm already logged in. Open my booking with confirmation code [CODE] and check the [first/business] cabin on my flight: how many seats are still for sale, what the airline is offering the upgrade for in cash and in miles, and whether there is an upgrade bid option on this booking.
Compare what you find to the paths in my Upgrade Dashboard and take the best one: - If the miles price values my miles at or above [1.2] cents each, apply the miles. - If my airline runs upgrade bidding, place the bid at the smartest number that is likely to win without overpaying, and explain your number. - If neither is worth it, get me on the upgrade list as high as possible and tell me where I sit.
Before you confirm anything that costs money or miles, please. Show me the exact price and what you're about to click. Then update the dashboard with what happened and what to check next.

Ekranda ne oluyor. Claude rezervasyonu açıyor, koltuk haritasını ve teklifleri okuyor, gördüğünü yan panoyla anlatıyor. Para harcayan ya da ödeme bilgisi giren bir adıma geldiğinde durup soruyor. O duraklama eklentinin içine gömülü. Sen onaylarsın, o tıklar, listededindir ya da koltuktasındır.

[1.2] sent satırı senin tabanın. 300 dolarlık bir yükseltme için 30.000 mil, mil başına bir sent eder, yani Claude milleri korur. Puan biriktiriyorsan yükselt, yolculuğundan fazla milin varsa düşür.

SON TIKLAHA HER ZAMAN SENİN
Claude formları doldurur ve her şeyi hazırlar. Ödemeyi sen onaylarsın. Teklif sayfaları ve mil yükseltmeleri sonunda kart ister, o an rakamı okuyup panoya karşılaştırma ve düğmeye kendin basma anıdır. İlk çalıştırmada başından kalkma, Claude'unda izle.

TEKLİF

Akıllı teklif rakamı

Yükseltme teklifi, satılmamış premium koltuklar için bir açık artırma. Havayolu sana davet e-postası atıyor, en düşük tutarın üstünde bir rakam seçiyorsun, uçuştan bir iki gün önce kazanıp kazanmadığını söylüyor. Sadece evet derse ücret alınıyor.

Kimler yapıyor. Air Canada, Lufthansa, Singapore Airlines, Virgin Atlantic, Etihad, Aer Lingus, Air New Zealand ve daha birçok teklif sistemini Plusgrade adlı bir sistem üzerinden yürütüyor. ABD şirketleri arasında gerçek bir teklif programı olan Hawaiian. American, Delta ve United teklif almıyor. British Airways, Emirates, Qatar, Air France ve KLM de almıyor. Havayolun teklif listesinde yoksa bir sonraki bölüme geç.

Claude rakamı nasıl seçiyor. Yayınlanmış bir kabul eşliği yok, yani tek bir kesin rakam söyleyen herkes tahmin ediyor. İşe yarayan şey koşullu bir aralık ve Claude'dan rakamını açıklamasını istediğinde verdiği de tam olarak bu.

KURAL	NEDEN İŞE YARIYOR
Fiyat farkını çıpa al	Business fiyatından ödediğin tutarı çıkar. Kazanan teklifler genelde bu farkın yüzde 20 ile 40'ı arasında düşüyor. 3.200 dolarlık fark, kabaca 650 ile 1.300 dolar arası demek.
Kayıncıya değil koltuk haritasına bak	Havayolunun zayıf, orta, güçlü etiketleri süs. Bir hafta kala boş kabin: en düşük teklif çoğu zaman geçer. Üç koltuk kaldıysa neredeyse hiçbir teklif geçmez.
Yuvarlak rakamları geç	Çoğu insan en düşük tutarı ya da yuvarlak bir rakamı yazar. 850 dolar, 800 yuvarlak kabalağı 50 dolara geçer.
Tavanını bil	Farkın yaklaşık yüzde 35'inin üstünde, check-in'deki nakit teklif ya da mil yükseltmesi genelde daha iyi anlaşmadır.
Kişi başı, uçuş başı teklif	İki yolcu, iki teklif, iki ödeme. Aktarmalı uçuşlarda her bacak ayrı. Yan yana koltuk garantisi yok.

Zaman çizelgesi. Teklifler genelde kışkırtılan en az 72 saat önce verilmeli ve yaklaşık 48 saat kalaana kadar yükseltilebilir, düşürülebilir ya da iptal edilebilir. Cevap e-postayla gelir, genelde uçuştan 24 ile 48 saat önce. Kabul edilen teklifler o an tahsil edilir ve uçuş iptal olmadıkça iade edilmez. Mil ve statü puanı, sonunda oturduğun kabine göre değil, aldığı ekonomi bileetine göre kazanılır.

İPUÇU
Claude'a koltuk haritasına iki kez baktır: davet geldiğinde bir, yaklaşık dört gün kala bir. Arada kabin dolduysa teklifi düşür ya da çek. Boşaldıysa teklifin de boşalabilir.

TEKLİF YOKSA

Havayolun teklif sistemi yoksa

American, Delta ya da United'a uçuyorsan verilecek bir teklif yok. Bu çıkmaz sokak değil. Kovalama dört kapıdan geçiyor demek ve Claude onları bir sırayla deniyor.

KAPI	BÜYÜK ÖÇTE NASIL İŞLİYÖR	NE ZAMAN BAKILIR
Rezervasyondaki mil yükseltmesi	Havayolu nakit fiyatın yanına bir mil fiyatı gösterir, çoğu zaman üstüne nakit farkla. Delta'nın mil fiyatı nakit teklifi yaklaşık mil başına bir sentten izler. United uçuş başına fiyatlar. Mil ancak yükseltme onaylanınca düşer.	Rezervasyondan hemen sonra, sonra birkaç günde bir. Fiyat oynar.
Nakit yükseltme teklifi	Aynı ekranda, dolar olarak. Kabin kalkışa yakın hala boşsa çoğu zaman en ucuz yol.	72 saat kala, 24 saat kala (check-in) ve kapıda.
Sertifikalar	PlusPoints, Global ve Regional Upgrade Certificates, systemwide upgrades. Yer varsa onaylanır, yoksa listenin üstünde bekler.	Rezervasyonda uygula, bekleme listesi çıkılsayla devam eder.
Yükseltme listesi	Statü sırasına göre ücretsiz, yer varsa yükseltmeler. Ortak kartlar ve yüksek bilet sınıfları eşitlikte öne geçirir.	Uçuş günü. Listeyi uygulamadan izle.
LİSTE NASIL SIRALANIYOR (ÖRNEK: UNITED)		
Önce davetle girilen en üst seviye üyeler, sonra biriktirme mil ya da PlusPoints talebi alan herkes, sonra elit seviye, sonra bilet sınıfı, sonra karta dayalı eşitlik bozucular, sonra kim önce istediysen. Ders şu: mil bekleme listesi talebi onaylanana kadar hiçbir şeye mal olmaz ve seni ücretsiz yükseltme bekleyen herkesin önüne geçirir. Hiç ödemeyi düşünmesen bile bir tane koy.		

24 saat taraması. Bunu uçuştan bir gün önce gönder. Chrome bağlantısının en iyi kullanımı bu.

BONUS PROMPT • 24 SAAT TARANASI
It's 24 hours before my flight, confirmation [CODE]. Open [AIRLINE] in Chrome, check me in if check-in is open, then check three things: the current cash upgrade offer, the current miles upgrade price, and where I sit on the upgrade list. Compare each to the numbers in my Upgrade Power Dashboard and tell me whether to buy now, wait for the gate, or stop caring. Pause before anything that costs money.

BONUS

Bonus promptlar

Bunu test ederken iki tane daha çıktı. İkisi de normal bir sohbette çalışıyor, tarayıcı gerekmiyor.

Puan hesabı. Transferler tek yönlü ve bir mil yükseltmesi çoğu zaman puan başına bir sent altında geri dönüşür. Claude önce değip değmediğini kanıtlasın.

BONUS PROMPT • TRANSFER ETMELİ MİYİN?
I have [X] Chase points and [Y] Amex points. My flight is on [AIRLINE], [CITY] to [CITY] in [MONTH], paid economy, and the booking shows an upgrade for [\$ CASH] or [MILES] miles. Tell me which of my bank points transfer to this airline, how long each transfer takes and any fees, and whether transferring to cover the miles upgrade beats paying cash. Show the math in cents per point and give me a clear yes or no. Use web search for current transfer partners.

Delta testinde cevap net bir hayırdı: Chase, Delta'ya transfer etmiyor ve Amex transferi puan başına bir sentin altında geri dönerdi. Nakit öde, puanları uluslararası bir business ödül bileti için sakla.

Çoklu uçuş takibi. Birkaç seyahatin rezerve ise Claude hepsini izleyebileceğin tek bir yer kursun. Kalkış saatlerini ve bilet sınıflarını verirken kontrol noktaları yaklaşık olmaktan çıkıp kesinleşir.

BONUS PROMPT • YÜKSELTE TAKİBİ
Build me an interactive artifact called Upgrade Tracker for my next flights: [AIRLINE ROUTE DATE, AIRLINE ROUTE DATE, ...]. One card per flight with the best upgrade path for that airline, the number I need to watch (miles price, cash offer or bid amount) that I can type in, the dates to check (when booked, 72 hours out, 24 hours out, at the gate), and a status I can click to update. Add a checklist for each checkpoint, count down the days to each flight, and remember my updates when I reopen it on this device.

HATALAR

İnsanlara koltuğu kaybettiren hatalar

HATA	ONUN YERİNE
Eski bir yükseltme tablosuna güvenmek	Büyük ABD havayollarında fiyatlar artık dinamik. Gerçek rakam rezervasyonunda. Claude'a arama yaptır, tahminleri iletiretisin.
"Ödemeyi zaten" diye mil bekleme listesini atlamak	Mil talebi onaylanana kadar hiçbir şeye mal olmaz ve listede her ücretsiz yükseltme üstünde durur. Bir tane koy.
Dolu kabinde en düşük teklifi vermek	Önce koltuk haritasını oku. Kabin doluyrsa teklif yok. Boşsa düşük teklif. Yarı doluyrsa aralık.
Hesap yapmadan banka puanı transfer etmek	Transferler tek yönlü. Önce sent başı puan prompt'unu çalıştır. Bir sentin altındaysa nakit öde.
Basic economy bilet	Neredeyse hiç millerle ya da sertifikayla yükseltilemez. Bir saat harcamadan önce bilet sınıfına bak.
Chrome'u sohbette açmayı unutmak	Bağlantı her yeni sohbetle varsayılan olarak kapalı. Önce aç, sonra prompt'u gönder.
Tarayıcı çalışırken başından kalkmak	Claude ödeme adımında durup seni bekler. İlk çalıştırmayı kendi Chrome'unda izle.
Bir kez bakmak	Koltuklar satılmadıysa nakit teklifler kalkışa yakın düşer. 72 saat kala, check-in'de ve kapıda bak.

TEK SAYFA

Özet

ADIM	SEN NE YAPIYORSUN	CLAUDE NE YAPIYOR
1	Prompt'ı havayolu, kod, tarih ve rotayla yapıştı. Soruları tek mesajda cevapla.	Bütün yükseltme para birimlerini çıkarır, güncel kuralları arar, Yükseltme Gücü Panosunu kurar, ilk hamleyi söyler.
2		Bekler.
3	Claude in Chrome'u bul, Customize, sonra Connectors, sonra Claude in Chrome. Sohbetle aç. Havayoluna giriş yap.	
4	Prompt'ı mil tabanınınla yapıştı.	Rezervasyonu açar, kabini ve teklifleri okur, mil uygular, teklif verir ya da listeye girer. Paradan önce durur.
5	Ödemeyi kendin onayla.	Panoyu olanları ve bir sonraki kontrolle günceller.
6	Uçuştan bir gün önce: 24 saat taraması.	Check-in günü, teklifleri ve listeyi yeniden okur, al, bekle ya da boş ver der.

BU GECE YAP
Rezerve ettiğin bir sonraki uçuşu seç. Prompt'ı yapıştı. Soruları biletin açıkken cevapla. Panodaki ilk Hamle kutusunu oku ve o tek şeyi yap. Bu rehberdeki geri kalan her şey sonraki günler için.

@mirzabulids

• Uçuşunu ücretsiz business class'a yükselt • yorumla UÇUŞ yaz